

[تاریخ: ۱۲/۱۱/۲۰۲۳]

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

فتویٰ نمبر: [۵۸۸]

ایزی پیسہ دوکاندار کا سروسز کی فیس رکھنا

سوال

میری شاپ ہے، کمپیوٹر وغیرہ، پرنٹ شاپ کی، ایزی پیسہ بھی شروع کرنے کا ارادہ ہے، اس میں، کیا ہم ایسے کر سکتے ہیں، کہ ۱۰۰۰ روپے بھیجنے پر، ۲۰ روپے، ۲ ہزار پر ۴۰ روپے، اس طرح جتنے پیسے بڑھتے جائیں گے، سروس چارج بڑھے گا، یا ہم ایک ہی فیس رکھ لیں، کہ اپ چاہیں، ۱۰۰۰ بھیجیں یا ۵۰ ہزار، ہم ۵۰ روپے ہی چارج کریں گے۔

جواب

الحمد لله وحده، والصلاة والسلام على من لا نبي بعده!

سروسز چارجز لینے میں کوئی حرج نہیں، اس پر پہلے بھی لجنۃ العلماء ولفاء کا فتویٰ جاری ہو چکا ہے، جس کے الفاظ یوں ہیں:

’جاز کیش یا ایزی پیسہ یا کوئی بھی بینک اگر اپنی سروسز کے پیسے لے، یا وہ اپنے ایجنٹ کو اس قسم کی ذمہ داری سنبھالنے پر کمیشن دیں، تو اس میں کوئی حرج نہیں، کیونکہ یہ ان کی سروس اور کام ہے، جس پر وہ معاوضہ لے سکتے ہیں۔‘ [فتویٰ نمبر: ۳۶۴]

جہاں تک یہ بات ہے کہ پیسوں کے بڑھنے سے فیس بڑھانا، اس میں بھی کوئی حرج محسوس نہیں ہوتا، کیونکہ چیز کی قیمت اور ویلیو بڑھنے سے اس کی فراہمی اور دستیابی کی فیس بڑھانا یہ معقول بات ہے، البتہ چونکہ یہ سودی معاملے کے مشابہ محسوس ہوتا ہے، اس لیے اگر اس سے بچنے کے لیے ایک فکس فیس رکھ لی جائے تو زیادہ بہتر ہے۔

وآخر دعوانا أن الحمد لله رب العالمین



مفتیان کرام

فضیلتہ الشیخ جاوید اقبال سیالکوٹی حفظہ اللہ

فضیلتہ الشیخ ابو عدنان محمد منیر قمر حفظہ اللہ

فضیلتہ الشیخ ابو محمد عبدالستار حماد حفظہ اللہ

فضیلتہ الشیخ عبدالحنان سامر ودی حفظہ اللہ

لَجْنَةُ الْعُلَمَاءِ لِلْإِفْتَاءِ
ULAMA FATWA COUNCIL

لَجْنَةُ
الْعُلَمَاءِ
لِلْإِفْتَاءِ